

THINK

# revisto

mobilny asystent handlowy



ZAUTOMATYZOWANY PROCES SPRZEDAŻY



# THINK REVISTO

**mobilny asystent handlowy**

Revisto wspiera pracę przedstawicieli handlowych oraz zarządzających grupą pracowników terenowych. Oparty na stałym przepływie informacji pomiędzy siedzibą firmy a pracownikami, ułatwia komunikację w obie strony. Główną zaletą systemu jest pełna automatyzacja procesu sprzedaży.

## REVISTO PRACUJE NA TRZECH PŁASZCZYZNACH FUNKCJONALNYCH



Aplikacja mobilna obsługiwana przez pracowników terenowych korzystających z urządzeń mobilnych wyposażonych w system operacyjny Android. Każdy z nich dysponuje przypisaną mu wersją programu wraz z indywidualnie przygotowanym zestawem danych.

Aplikacja WWW umożliwiająca zarządzanie danymi i administrację całym systemem. Działa na platformie Windows. Korzystają z niej menadżerowie zarządzający pracą przedstawicieli.

Usługa synchronizacyjna odpowiada za wymianę danych pomiędzy bazą danych programu Espiro a systemem zintegrowanym, a także za obsługę synchronizacji użytkowników mobilnych.

## PRZEDSTAWICIELE HANDLOWI DOCENIAJĄ REVISTO



- + dysponują stałym dostępem do informacji o klientach
- + w dowolnej chwili otrzymują informacje o produktach, cenach i promocjach
- + obsługują klienta w sposób kompleksowy i uporządkowany
- + przekazują zamówienia do firmy drogą elektroniczną
- + mogą kontaktować się z firmą bez konieczności odbywania czasochłonnych rozmów telefonicznych
- + na bieżąco sprawdzają aktualną wysokość prowizji wypracowanej w danym okresie rozliczeniowym

## MENADŻEROWIE DOCENIAJĄ REVISTO



- + planują wizyty i kontrolują ich przeprowadzanie
- + ustalają cele sprzedażowe poszczególnym przedstawicielom

- + analizują zebrane zamówienia i należności
- + wprowadzają do systemu nowe produkty, ustalają cenniki i definiują promocje
- + na bieżąco kontrolują jakość i wydajność pracy przedstawicieli
- + korzystają z dostępnej funkcji raportowania i analityki sprzedaży

## WŁAŚCICIELE FIRM DOCENIAJĄ REVISTO



- + odnotowują wzrost jakości obsługi klientów
- + zauważają zwiększenie się efektywności pracy przedstawicieli
- + dysponują większym stopniem kontroli
- + otrzymują informacje z rynku
- + korzystają ze wzrostu szybkości przekazywania informacji

## ELEMENTY SYSTEMU:

- APLIKACJA MOBILNA, KTÓRA JEST OBSŁUGIWANA PRZEZ OSOBY PRACUJĄCE W TERENIE NA URZĄDZENIACH MOBILNYCH (SMARTPHONE). KAŻDY Z PRACOWNIKÓW POSIADA NA SWOIM URZĄDZENIU PDA MOBILNĄ WERSJĘ PROGRAMU REVISTO, PRZYPISANĄ DO KONKRETNIEGO UŻYTKOWNIKA I ZAWIERAJĄCĄ PRZYGOTOWANY DLA NIEGO ODPOWIEDNI ZESTAW DANYCH. DANE TE WYSYŁANE SĄ PRZEDSTAWICIELOWI HANDLOWEMU PRZY POMOCY BEZPRZEWODOWEJ SIECI (3G LUB WI-FI) W PROCESIE ZWANYM SYNCHRONIZACJĄ;
- APLIKACJA WWW OBSŁUGIWANA PRZY WYKORZYSTANIU PRZEGLĄDARKI INTERNETOWEJ. POZWALA ONA NA ADMINISTROWANIE SYSTEMEM ORAZ ZARZĄDZANIE DANymi SYNCHRONIZOWANYMI
- POMIĘDZY PROGRAMEM REVISTO A SYSTEMEM ZINTEGROWANYM.
- USŁUGA SYNCHRONIZACYJNA ODPOWIEDZIALNA ZA WYMIANĘ DANYCH POMIĘDZY BAZĄ DANYCH PROGRAMU REVISTO A SYSTEMEM ZINTEGROWANYM, ORAZ ZA OBSŁUGĘ SYNCHRONIZACJI UŻYTKOWNIKÓW MOBILNYCH.

## FUNKCJONALNOŚCI SYSTEMU REVISTO

### Użytkownicy mobilni mogą wykonywać następujące zadania:

- PRZYJMOWANIE ZAMÓWIEŃ OD KLIENTÓW
- PRZYJMOWANIE ZAMÓWIEŃ NA PRODUKTY W ZESTAWACH PAKIETOWYCH LUB PROMOCYJNYCH
- PRZYJMOWANIE LUB WYDAWANIE TOWARÓW OD KLIENTÓW
- PRZYJMOWANIE BIEŻĄCYCH LUB ZALEGŁYCH PŁATNOŚCI
- WYKONYWANIE CZYNNOŚCI ZWIĄZANYCH Z KONTROLĄ OBECNOŚCI PRODUKTÓW NA PÓŁKACH
- WERYFIKOWANIE CEN KONKURENCJI
- PRZEPROWADZANIE ANKIET LUB ZADAŃ PRZYGOTOWANYCH W FORMULARZACH
- DODAWANIE DO SYSTEMU NOWYCH KONTRAHENTÓW

### Użytkownik www (Manager) ma możliwość:

- PLANOWANIA WIZYT DLA POSZCZEGÓLNYCH PRZEDSTAWICIELI
- PLANOWANIE WIZYT
- WPROWADZANIA FORMULARZY ZADAŃ
- USTALANIA CELÓW SPRZEDAŻOWYCH POSZCZEGÓLNYM PRZEDSTAWICIELOM
- DEFINIOWANIA ANKIET ORAZ PAKIETÓW PROMOCYJNYCH
- WPROWADZANIA NOWYCH PRODUKTÓW, GRUP PRODUKTÓW, KLIENTÓW, ODDZIAŁÓW I INNYCH
- ELEMENTÓW ZWIĄZANYCH Z FUNKCJONOWANIEM PRZEDSIĘBIORSTWA
- USTALANIA CENNIKÓW DLA POSZCZEGÓLNYCH KONTRAHENTÓW LUB PRODUKTÓW
- DEFINIOWANIA PROMOCJI
- WPROWADZANIA PARAMETRÓW KONFIGURACYJNYCH SYSTEMU TAKICH JAK DEFINIOWANIE TYPÓW WYDATKÓW, ZAMÓWIEŃ CZY ZDARZEŃ KALENDARZA, PRZYCZYŃ WYDAŃ I PRZYJĘĆ, CZY TEŻ REZULTATÓW WIZYT
- BEZPOŚREDNIE WYBIERANIE NUMERÓW TELEFONÓW KLIENTÓW Z APLIKACJI MOBILNEJ
- LOKALIZACJA WYBRANYCH ADRESÓW KLIENTÓW ORAZ NAWIGACJĘ I PLANOWANIE TRAS Z WYKORZYSTANIEM MAP DOSTĘPNYCH W DANYM URZĄDZENIU
- DODAWANIE ZAŁĄCZNIKÓW W POSTACI ZDJĘĆ Z APARATU CYFROWEGO
- SKANOWANIE KODÓW KRESKOWYCH JEDNO- I DWUWYMIAROWYCH
- GENEROWANIA ORAZ ANALIZY RAPORTÓW

## CECHY SYSTEMU REVISTO

- OBSŁUGA SPRZEDAŻY ZARÓWNO BEZPOŚREDNIEJ JAK I PRZEZ DYSTRYBUTORÓW
- PLANOWANIE WIZYT I KONTROLA ICH REALIZACJI
- ZARZĄDZANIE CZASEM PRACY - ZARZĄDZANIE KALENDARZEM WIZYT ORAZ MOŻLIWOŚĆ USTAWIANIA WIZYT CYKLICZNYCH, NIEOBECNOŚCI ITP.
- AKTUALNA INFORMACJA O KLIENCIE, PŁATNOŚCIACH, WARUNKACH HANDLOWYCH I RABATACH
- INFORMACJE O PRODUKTACH, CENACH, PROMOCJACH I STANACH MAGAZYNOWYCH
- AKTYWNE WSPIERANE PROMOCJI I WYPRZEDAŻY
- PEŁNA HISTORIA KONTAKTÓW Z KLIENTEM
- ZBIERANIE ZAMÓWIEŃ, INFORMACJI O KONKURENCJI I BADANIE POTRZEB KLIENTA ORAZ AUTOMATYCZNE PRZEKAZYWANIE ICH DO CENTRALI ZARZĄDZANIE MATERIAŁAMI MARKETINGOWYMI
- MOŻLIWOŚĆ ZBIERANIA DODATKOWYCH INFORMACJI Z RYNKU ZA POŚREDNICTWEM ANKIET
- WSPARCIE DLA DOKUMENTÓW KSIĘGOWYCH (TWORZENIE I ODCZYTYWANIE DOKUMENTÓW Z SYSTEMU ZINTEGROWANEGO)
- PLANY ORAZ SYSTEMY PREMIOWE DLA PRZEDSTAWICIELI I KONTROLA ICH REALIZACJI
- NADZÓR PRACOWNIKÓW (ROZLICZANIE PLANÓW SPRZEDAŻY, KONTROLA WYNIKÓW, NADZÓR CZASU PRACY I EFEKTYWNOŚCI)
- ADMINISTRACJA UPRAWNIENIAMI I USTAWIENIAMI SYSTEMU
- PEŁNA INTEGRACJA Z SYSTEMEM ERP FIRMY ORAZ OBSŁUGA DUŻEJ LICZBY DANYCH
- ZDALNA AKTUALIZACJA SYSTEMU I PIELEGNACJA APLIKACJI
- MAKSYMALNA ERGONOMIA OBSŁUGI SYSTEMU JAK I BOGATA FUNKCJONALNOŚĆ
- OBSŁUGA SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ Z SAMOCHODU ZA POMOCĄ VANSSELLIGNOWEJ WERSJI PROGRAMU
- WSPARCIE DLA SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ Z MASZYN VENDINGOWYCH I DLA WSZYSTKICH CZYNNOŚCI ZWIĄZANYCH Z OBSŁUGĄ MASZYNY

### Środowisko pracy:

System funkcjonuje na telefonach, tabletach oraz innych urządzeniach przenośnych wyposażonych w system operacyjny Android oraz na platformie Windows (dla aplikacji funkcjonującej w centrali, służącej do zarządzania systemem i wymianą danych). Urządzenia mobilne mogą posiadać zintegrowaną funkcjonalność telefonu komórkowego (standardu 3G), zapewniając tym samym

łącność z centralą. Inną opcją jest łączenie z telefonem zewnętrznym za pośrednictwem interfejsu Bluetooth

Istnieje możliwość korzystania z wymiany danych między centralą a handlowcami z pominięciem Internetu (wyłącznie w centrali, bez używania telefonów i łączności 3G). Odbywa się to wówczas za pośrednictwem sieci bezprzewodowej Wi-Fi.